

Für unsere Zentrale in Wien 10 suchen wir zur Verstärkung unseres Teams eine/n

Technische/n Vertriebs-/Projektingenieur/in für den Aufbau eines neuen Produktbereiches „Lüftungs-/Regelungsklappen für die Prozessindustrie“

Ihre Aufgaben:

- Erstellung eines Produkt- und Marketingkonzeptes
- Besuch potentieller Kunden und Projektakquisition
- Firmen- und Produktpräsentationen bei Kunden
- Koordination der Produktentwicklung mit Abteilung Konstruktion und TU
- Technische und kaufmännische Verkaufsverhandlungen
- Selbstständige Planung und Ausarbeitung von Angeboten für die Prozessindustrie (Kraftwerksanlagenplaner und -hersteller, Zementanlagenplaner und -hersteller etc. in der Schweiz und EU-Ländern)
- Projektabwicklung in unterstützender Teamarbeit

Unsere Anforderungen:

- fundierte und abgeschlossene technische Ausbildung (HTL/FH/TU) – Fachrichtung Maschinenbau oder ähnliches
- sehr gutes Englisch
- ausgezeichnete EDV-Anwenderkenntnisse
- mehrjährige erfolgreiche Vertriebstätigkeit
- Erfahrung in Projektteamarbeit und Projekt Management
- Erfahrung mit Kostenkalkulationen für die Erstellung von Offerten
- Kenntnisse über Grundlagen in Thermodynamik, Strömungsmechanik
- Reisebereitschaft
- hohe Dienstleistungsorientierung und Einsatzbereitschaft sowie hohe Kontakt- und Kommunikationsfähigkeit
- Marktkenntnisse in oben genannten Bereichen von Vorteil

Wir bieten Ihnen einen attraktiven Arbeitsplatz mit Perspektive in einem weltweit tätigen Unternehmen. Durch unseren Ehrgeiz, der beste Partner für unsere Kunden zu sein, bieten wir Ihnen die tägliche Herausforderung, eigenverantwortlich in einem Team zu arbeiten und sich fachlich und persönlich zu entwickeln.

Interessiert? Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen an Frau Frühwirth:

Sirocco Luft- und Umwelttechnik GmbH
Doerenkampgasse 4
A-1100 Wien
bewerbung@sirocco.at